



Foto © Pio3 – Fotolia.com

Mitarbeiterführung im Friseurhandwerk

Power Pack

Zwei Seminare in Einem!



Foto © Pio3 – Fotolia.com

03. Mai – 05. Mai

3 Tage

Köln

Wertschätzend Klartext reden + Konflikte meistern

Ruhe, Gelassenheit und Souveränität in kritischen Situationen

Volle Kommunikationsenergie im Power Pack mit Seminarmodulen aus der Power Talking Reihe! Sicheres Auftreten, klare Ansprache, motivierende Kommunikation und besseres Durchsetzungsvermögen werden Sie mit nach Hause nehmen! Das sind unsere Ziele in diesem Power Pack.

Seminar-Zielgruppe

- Führungskräfte, Salonleiter und Ausbilder die lernen wollen, wie Sie ein wirksames Gespräch aufbauen und sicher durchführen. Und wie Sie, gemeinsam mit dem Mitarbeiter, vereinbarte Ziele, kontrollieren und erreichen können.
- Mitarbeiter, auf dem Weg

Seminar-Ziele

Klarheit und Sicherheit, Durchsetzungsvermögen, Motivation und Überzeugungskraft, Gelassenheit. Überzeugen, die richtigen Fragen stellen und die richtigen Antworten parat haben“ sind wichtige Lernerfolge dieses Seminars.

Seminar-Gebühr

735,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer.
Inkl. Kaffeepause und Mittagessen, Seminar-Unterlagen.
2 Tage „Wertschätzend Klartext reden“ 495,- € + MwSt.
1 Tag „Worte machen Mitarbeiter“ 299,- € + MwSt.

Seminar-Inhalte

Dieses Seminar bietet Chefs, Führungskräften, Salon- und Teamleitern, Ausbildern und jungen Nachwuchsführungskräften eine Chance, mehr Sicherheit und Souveränität für den eigenen Führungsalltag zu bekommen.

Fordern und fördern – mit klaren Zielen und gemeinsamen Maßnahmen mehr erreichen! Strukturierter Gesprächsaufbau, Mitarbeiter einbeziehen, Feedback geben, klare und doch wertschätzende Ansage machen.

- Wie spreche ich die Dinge klar an, ohne jemand auf die „Füße“ zu treten?
- Wie spreche ich „Peinlichkeiten“ an?
- Wie agiere ich in schwierigen Team-Situationen?
- Wie reagiere ich auf Widerstand?
- Aufbau eines Leitfadens für Konfliktgespräche.

Seminar-Nutzen

- Sie lernen in Konfliktsituationen ruhig und sachlich Klartext zu reden
- Sie werden mehr von dem erreichen, was Sie sich im Gespräch mit Ihrem Mitarbeiter vorgenommen haben!
- Sie werden sicherer in Gesprächen auftreten und nachhaltig und wertschätzend überzeugen

peter lehmann

Unternehmenstrainer





Referent: Peter Lehmann
 Betriebswirt (HWK), Trainer, Friseurmeister,
 Management-Berater. Den Friseurberuf hat
 Peter Lehmann von vielen Seiten kennen gelernt.
 Als Junior Chef im elterlichen Betrieb, als Haar-
 schneidetrainer auf der Bühne, als Selbstständiger mit eigenem
 Salon, als Bereichsleiter und als Geschäftsführer in größeren
 Filialbetrieben, als Unternehmensberater im FH und als Leiter
 Management Service Friseur der Wella AG und später des
 Management Competence Centers.
 Seit Okt 2010 arbeitet er als selbstständiger Trainer und Coach.
 In seinen Seminaren ist ihm wichtig, dass die Teilnehmer
 morgen schon das Gelernte in die Praxis um-setzen können. Die
 Theorie sieht er als Unterstützung und Vorbereitung für viele
 praktische Trainingssequenzen, die „ernsthaft“ Spaß machen.
 Spezialisiert hat er sich in seinen Seminaren und Vorträge auf
 die Themen „Führung“ und „Zahlen“.

lehmann@unternehmenstraining.com
 Telefon 0172 -9888128

Seminar-Gebühr

Power Pack 3 Tage

735,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,
 Inkl. Verpflegung (Kaffee/Tee Erfrischungsgetränke
 und einem Business Lunch), Seminar-Unterlagen.
 Für weitere TN aus dem gleichen
 Unternehmen: 685,- €, zzgl. MwSt.

peter lehmann

Unternehmenstrainer



Seminar-Anmeldung: Ich melde hiermit ____ Person/en verbindlich zum Seminar an:

„Power Pack“ 3 Tage **735,- €** **Köln** **03. Mai - 05. Mai**
 So. 11 – 19 Uhr, Mo 9 – 17 Uhr, Di 9 – 16:30 Uhr

Bitte melden Sie sich auf www.unternehmenstraining.com unter „Seminare“ online an!

Notfalls können sie auch faxen, Nr.: (0221) 59552586

(bitte mit „schwarzem Stift“ ausfüllen, dieser wird beim Fax deutlicher übertragen)
 Rechnungsanschrift:

Salon: _____

Inhaber/in _____

Name, Vorname: _____

Str.: _____

PLZ + Ort: _____

Telefon: _____

Firmenstempel:

eMailadresse (Teilnahmebestätigung schicken wir gerne per Mail)

Name TN: _____

Stornierungen bedauern wir sehr, sie können jedoch vorkommen und werden im
 Einzelfall geprüft. Bis 4 Wochen vor Beginn des gebuchten Seminars ist eine
 Stornierung kostenfrei. Bei Stornierungen nach dieser Frist behalten wir uns vor Raten
 zu erheben: ab dem 28. Tag vor Beginn des Seminars 25% des Seminarpreises, ab
 dem 14. Tag vor Beginn 50%, ab dem 7. Tag vor Beginn 75% und ab 3 Tage vor
 Beginn 90% des gebuchten Seminars.

Ja, ich habe die Datenschutzerklärung auf der Website
www.unternehmenstraining.com gelesen und bin einverstanden

Datum und Unterschrift