

# Mitarbeiterführung im Friseurhandwerk

## Power Talking – eine Seminar-Reihe zur Mitarbeitergesprächsführung

Seminare für wirkungsvolle Einzelgespräche und motivierende Gruppen- bzw. Teamgespräche und um Konfliktsituationen souveräner zu meistern !!

### Für wen sind diese Seminare gedacht und wer sind die Teilnehmer/innen:

Chefs, Führungskräfte, Juniorchefs, Salonleiter, Azubi – Ausbilder und Mitarbeiter, die auf Führungspositionen vorbereitet werden.

### Power Talking: **Wertschätzend Klartext reden**

**Ziel: In Förder- und Kritikgespräche sicher, ruhig und klar zum Ziel kommen.**



Foto © Pix3 – Fotolia.com

- Meine Rolle als Führungskraft
- Aufbau eines Leitfadens für Mitarbeitergespräche
- „Wer fragt, der führt“ – Mit Fragen zum Ziel
- Erwartungen an die Führungskraft
- Wie gebe ich klar und deutlich konstruktives Feedback
- Was agiere ich, wenn ich „sauer“ bin?
- Vorträge und viele Trainingssequenzen

**2 Tage**  
TN ca. 10–16  
Preis: 495.- €  
Incl. Mittagessen  
und Kaffeepausen  
+ MwSt.  
(Auch nur 1. Tag  
möglich 299,- €)

- Ihr Nutzen:
- Sie lernen ruhig und sachlich in Mitarbeitergesprächen wertschätzend Klartext zu reden
  - Mit innerer Sicherheit Problemsituationen meistern
  - Sie werden mit „freundlicher“ Konsequenz und Klarheit Ziele und Maßnahmen vereinbaren und kontrollieren

**In allen Seminaren:  
Hoher Lernerfolg  
durch kleine Gruppen**

### Power Talking: **Rhetorik für Führungskräfte**

**Ziel: Klarheit, Sicherheit, Durchsetzungsvermögen, Motivation, Überzeugungskraft und Gelassenheit**



Foto © Pix3 – Fotolia.com

- Sicherheit vor einer Gruppe/dem ganzen Team bekommen
- Wie gehe ich mit schwierigen Team - Situationen um?
- Wie aktiviere ich mein Team in Meetings?
- Training von Meetings und Präsentationen
- Einsatz von Medien
- Vorträge und viele Trainingssequenzen

**2 Tage**  
TN ca. 10–16  
Preis: 495.- €  
Incl. Mittagessen  
und Kaffeepausen  
+ MwSt.

- Ihr Nutzen:
- Vertrauen in die eigenen Fähigkeiten fassen und Werkzeuge kennenlernen.
  - Nachhaltig und wirkungsvoll überzeugen.

### Power Talking: **Konfliktmanagement Souveränität in schwierigen Situationen**

**Ziel: in kritischen Führungsgesprächen und in Konfliktsituationen ruhiger und souveräner agieren und reagieren**



Foto © Pix3 – Fotolia.com

- Wie spreche ich die Dinge klar an ohne jemand auf die „Füße“ zu treten?
- Aufbau eines Leitfadens für Konfliktgespräche
- Wie spreche ich „Peinlichkeiten“ an?
- Training von Konfliktsituationen
- Wir nehmen uns das Beste aus verschiedenen Führungsstilen = Situative Führung

**2 Tage**  
TN ca. 10–16  
Preis: 495.- €  
Incl. Mittagessen  
und Kaffeepausen  
+ MwSt.

- Ihr Nutzen:
- Sie lernen in Konfliktsituationen ruhig und sachlich zu bleiben.
  - Mit innerer Sicherheit und „freundlicher“ Konsequenz Problemsituationen meistern.
  - Klarheit in den eigenen Führungsstil bekommen

Referent: Peter Lehmann

Betriebswirt (HWK), Trainer, Friseurmeister, Management-Berater. Den Friseurberuf hat Peter Lehmann von vielen Seiten kennen gelernt. Als Junior Chef im elterlichen Betrieb, als Haarschneide-trainer auf der Bühne, als Selbständiger mit eigenem Salon, als Bereichsleiter und als Geschäftsführer in größeren Filialbetrieben, als Unternehmensberater im Friseurhandwerk und als Leiter Management Service Friseur der



Wella AG und später des Management Competence Centers.

Seit Okt 2010 arbeitet er als selbstständiger Trainer und Coach. In seinen Seminaren ist ihm wichtig, dass, die Teilnehmer morgen schon das Gelernte in die Praxis umsetzen können. Die Theorie sieht er als Unterstützung und Vorbereitung für viele praktische

Trainingssequenzen, die „ernsthaft“ Spaß machen.

Spezialisiert hat er sich in seinen Seminaren und Vorträgen auf die Themen „Führung“ und „Zahlen“.

## Seminar-Gebühr

**3 Tage 735,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,**  
**2 Tage 495,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,**  
**1 Tag 299,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,**

Inkl. Verpflegung (Kaffee/Tee Erfrischungsgetränke und einem Business Lunch), Seminar-Unterlagen.

Für weitere Teilnehmer aus dem gleichen Unternehmen ist der Preis

3 Tage 685,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,  
2 Tage 445,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,  
1 Tag 249,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer,

peter lehmann  
**Unternehmenstrainer**



### Termine 2019

Seminar-Fax-Anmeldung: Ich melde hiermit \_\_\_\_\_ Person/en verbindlich zu diesen Seminaren an:

#### Worte machen Mitarbeiter

1. Tag von „Wertschätzend Klartext reden“

- Leipzig** **24. März** So. 11 – 19 Uhr  
 **Köln** **30. Juni** So. 11 – 19 Uhr  
 **Dresden** **26. Aug** Mo. 11 – 19 Uhr

#### Wertschätzend Klartext reden

- Leipzig** **24. - 25. März**  
So. 11 – 19 Uhr, Mo. 9 – 17:00 Uhr  
 **Köln** **30. Jun. – 01. Juli**  
So. 11 – 19 Uhr, Mo. 9 – 17:00 Uhr  
 **Dresden** **26. - 27. Aug**  
Mo. 11 – 19 Uhr, Di 9 – 17:00 Uhr

#### Power Pack 3 Tage

Wertschätzend Klartext reden + Konflikte meistern

- Köln** **30. Juni - 02. Juli**  
So. 11 – 19 Uhr, Mo 9 – 17 Uhr, Di 9 – 16:30 Uhr

#### Rhetorik für Führungskräfte

- Berlin:** **09. - 10. Februar**  
Sa: 11.00 – 19:00 Uhr, So. 9:00 – 16:30 Uhr  
 **Köln:** **23. - 24. Februar**  
Sa: 11.00 – 19:00 Uhr, So. 9:00 – 16:30 Uhr  
 **Dresden** **11. - 12. Nov**  
Mo: 11.00 – 19:00 Uhr, Di. 9:00 – 16:30 Uhr

Bitte melden Sie sich auf [www.unternehmenstraining.com](http://www.unternehmenstraining.com) unter Seminare online an!

Notfalls können sie auch faxen, Nr.: (0221) 59552586

(bitte mit „schwarzem Stift“ ausfüllen, dieser wird beim Fax deutlicher übertragen)  
Rechnungsanschrift:

Salon: \_\_\_\_\_

Inhaber/in

Name, Vorname: \_\_\_\_\_

Str.: \_\_\_\_\_

PLZ + Ort: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

**eMailadresse** (Teilnahmebestätigung schicken wir gerne per Mail)

Name TN: \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_

Die Namen weiterer TN aus Ihrem Unternehmen faxen Sie bitte auf einem zusätzlichen Blatt.

Firmenstempel:

Stornierungen bedauern wir sehr, sie können jedoch vorkommen und werden im Einzelfall geprüft. Bis 4 Wochen vor Beginn des gebuchten Seminars ist eine Stornierung kostenfrei. Bei Stornierungen nach dieser Frist behalten wir uns vor Raten zu erheben: ab dem 28. Tag vor Beginn des Seminars 25% des Seminarpreises, ab dem 14. Tag vor Beginn 50%, ab dem 7. Tag vor Beginn 75% und ab 3 Tage vor Beginn 90% des gebuchten Seminars.

Ja, ich habe die Datenschutzerklärung auf der Website  
[www.unternehmenstraining.com](http://www.unternehmenstraining.com) gelesen und bin einverstanden

Datum und Unterschrift